



---

## Junior Sales Expert (w/m/d)

---

### Das Unternehmen

Unser Technologieunternehmen ist 10 Jahre alt und liefert an 5 der 10 größten Rohstoffkonzerne der Welt. Wir rüsten die Industrie mit moderner Sensorik aus, damit Menschen auch bei schlechtem Wetter sicher arbeiten. Wir automatisieren Zug- und Schiffsbelader. Wir erstellen 3D-Visualisierungen von Maschinen und gelagerten Rohstoffen. Die Anforderungen der modernen Bergbau- und Rohstoffindustrie sind vielseitig und anspruchsvoll. Lösungen aus anderen Industriebereichen können daher oft nicht eingesetzt werden. Wir setzen speziell entwickelte Elektronik ein, insbesondere eine weltweit einzigartig abbildende Radar-Sensortechnik.

### Wir suchen

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Junior Sales Expert (w/m/d)** an unserem Standort Aachen.

---

### Ihre Aufgaben

- Verkauf und Betreuung von Projekten – von der Angebotsphase bis zur Umsetzung
- Key Accounting und Betreuung von Kunden und Vertriebspartnern
- Portfolio Präsentationen bei Kunden als Ansatz (Teaser) für einen Dialog über konkrete Anwendungen
- Erstellung technischer und kommerzieller Angebote, mithilfe einer ERP-Software und eines Vorlagenpools
- Internationale Reisetätigkeit: bis zu 30 % Innen- und Außendienst sind möglich

### Ihr Profil

- Sie bringen ein abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Rohstoffingenieurwesens, der Elektrotechnik oder eines vergleichbaren Studiengangs mit
- Sie haben erste Erfahrung im technischen Vertrieb mit signifikantem Außendienstanteil
- Sie haben Interesse an Technologie
- Sie haben idealerweise spezifische Marktkenntnisse im Industrie-/Rohstoff-Umfeld
- Sie sind im Deutschen und Englischen verhandlungssicher (weitere Sprachen wie Französisch oder Spanisch sind von Vorteil)
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit und Teamgeist runden Ihr Profil ab

### Unsere Leistungen

- Bei uns erwarten Sie abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben in einem internationalen Projektumfeld
- Sie haben die Möglichkeit zum Senior Sales aufzusteigen
- Mit flexiblen Arbeitszeiten und Arbeitsmodellen lassen sich Beruf und Familie gut unter einen Hut bringen
- Sie erhalten die Chance auf eine betriebliche Altersversorgung und Kinderbetreuungszuschuss
- Arbeiten mit genügend Freiraum für Eigeninitiative im Belvedere-Drehturm in Aachen
- Ergonomischer Arbeitsplatz mit Wohlfühlfaktor, kostenlosen Getränken und lockerem Dress-Code

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an [personal@indurad.com](mailto:personal@indurad.com)