



Das Unternehmen

Unser Technologieunternehmen ist nun 10 Jahre alt und liefert an 5 der 10 größten Rohstoffkonzerne der Welt. Wir rüsten die Industrie mit moderner Sensorik aus, damit Menschen auch bei schlechtem Wetter sicher arbeiten. Wir automatisieren Zug- und Schiffsbelader. Wir erstellen 3D-Visualisierungen von Maschinen und gelagerten Rohstoffen. Die Anforderungen der modernen Bergbau- und Rohstoffindustrie sind vielseitig und anspruchsvoll. Lösungen aus anderen Industriebereichen können daher oft nicht eingesetzt werden. Wir setzen speziell entwickelte Elektronik ein, insbesondere eine weltweit einzigartig abbildende Radar-Sensortechnik.

Wir suchen

Sie haben 1-2 Jahre Berufserfahrung mit mindestens 30% Außendienst? Sie suchen spannende Produkte/ Lösungen für den internationalen Markt? Interessiert? Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n:

Junior Sales Experts (f/m)

Ihre Aufgaben

- Verkauf und Betreuung von Projekten – von der Angebotsphase bis zur Umsetzung
- Key Accounting und Betreuung von Kunden und Vertriebspartnern
- Portfolio Präsentationen bei Kunden als Ansatz (Teaser) für einen Dialog über konkrete Anwendungen
- Erstellung technischer und kommerzieller Angebote; mit Hilfe einer ERP-Software und eines Vorlagenpools
- Internationale Reisetätigkeit; bis zu 50%, Innen- und Außendienst möglich

Unsere Leistungen

- Attraktive, leistungsgerechte Kompensation mit 80% Grundgehalt und einem fairen Bonus von bis zu 50%
- Moderner Arbeitsplatz im Drehturm Belvedere in Aachen und an vielen spannenden Orten weltweit
- Eine angenehme und dynamische Arbeitsatmosphäre; Arbeiten in einem jungem Team
- Kennenlernen einer Wachstumsbranche, sowie Erfahrungen im High-Tech-Bereich
- Entwicklungsmöglichkeiten zur Senior Sales Position innerhalb von 12 bis 24 Monaten

Ihr Profil

- 12 Monate Erfahrung bei technischem Vertrieb mit signifikantem Außendienstanteil
- Studium (z.B. Wirtschaftsingenieurwesen, Rohstoffingenieurwesen, Elektrotechnik; andere Studiengänge sind auch möglich)
- Hohe intrinsische Motivation, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Interesse an Technologie und spezifische Marktkenntnisse im Industrie-/Rohstoff-Umfeld sind von Vorteil
- Sprachliche und kulturelle Begabung (Deutsch und Englisch verhandlungssicher, weitere Sprachen wie Französisch oder Spanisch sind von Vorteil)
- Freude an Kommunikation und Teamfähigkeit
- Kenntnisse im Umgang mit MS-Office (insbesondere Excel, Word, Powerpoint)

Bitte senden Sie ihre vollständigen Unterlagen per E-Mail an personal@indurad.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!